



Kiek dvejojančių klientų  
Jūsų darbuotojai paskatina  
apsispręsti čia ir dabar?



Kas labiau padeda apsispręsti  
- klausimai ar argumentai?



Kokia dalis klientų  
negrįžta, nes netenkino  
aptarnavimas?



Ar žinote,  
už ką jus myli klientai?

**BŪDAS SURASTI ATSAKYMUS –  
SLAPTO PIRKĖJO TYRIMAS!**



Daugiau nei **5500**  
profesionalių slaptųjų  
pirkėjų visuose Lietuvos  
regionuose



Slapto pirkėjo tyrimas –  
**TIK PIRMAS ŽINGSNIS  
GERESNIO REZULTATO  
LINK**



Patyrusių DOOR  
Training konsultantų  
**REKOMENDACIJOS  
IR KONKRETUS  
TOLIMESNIŲ VEIKSMŲ  
PLANAS**



**PATOGI ONLINE  
SISTEMA** –  
įvairiapusė analizė



Tyrimo pagalba klientui  
nuolat padedame daryti  
**TEIGIAMĄ POKYTĮ!**



**LANKSTUMAS  
IR INOVATYVŪS  
SPRENDIMAI**  
pritaikyti klientui



**REZULTATAI REALIU  
LAIKU**

80%

Padedame atrasti  
**NEIŠNAUDOTUS  
REZERVUS**  
papildomiems  
pardavimams



**PATIRTIS**  
diegiant klientų  
aptarnavimo standartus  
įvairiose kompanijose